



RAND TECHNOLOGIES GmbH Amperestraße 463225 Langen

GUERRILLA MARKETING GROUP

Petra Owen
Epensteinstr. 2

13409 Berlin



REFERENZ

"INTERESSENTEN-MANAGEMENT-SYSTEM" UND "TERMIN-WORKSHOP"

Sehr geehrte Frau Owen,

trotz meiner langjährigen Vertriebspraxis und diversen Trainingsveranstaltungen, überraschte mich die hohe Praxistauglichkeit und Wirkung Ihrer Seminare, sowie die Fachkompetenz der Seminarleiter. In der zweitägigen Veranstaltung habe ich im Rahmen des Acadis Aplus-Programms Ihre beiden Trainings "Interessenten Management-System" und den "Terminvereinbarungs-Workshop" kennen gelernt.

Beide Seminare skizzieren die wesentlichen Punkte des jeweils behandelten Verkaufsabschnitts sehr prägnant, (z.B.: „Ich bin mit meinem Angebot verheiratet und . . .“) und sind daher unmittelbar in der Praxis zu realisieren.

Das Interessenten Management-System ist eine positive Hilfe zur Analyse des Verkaufsprozesses und zur Fokussierung im Vertrieb.

Nach Anwendung der gelernten Argumente im Termin-Workshop hat sich der Erfolg danach sofort in meiner Terminquote profitabel niedergeschlagen.

Aufgrund meiner heute deutlich verbesserten Erstkontakt-Performance, sowie der effizienteren Projektqualifizierung, sind Ihre beiden Seminare in jeder Hinsicht sehr empfehlenswert!

In Erwartung, diese Kenntnisse mit dem Besuch weiterer Guerrilla Seminaren zu vertiefen, verbleibe ich

Mit freundlichen Grüßen

RAND TECHNOLOGIES GmbH

Thomas Inhofer
Gebietsverkaufsleiter

RAND TECHNOLOGIES GmbH
Amperestraße 4, 63225 Langen
Tel. 061 03 . 3804 –0
Fax 061 03.3804 –130
Internet: <http://www.rand.de>
Email: rand@rand.de

Volksbank-Raiffeisenbank
Ellwangen e. G.
Konto 219000000
\$/-Konto 219000107
BLZ 61491010

Amtsgericht Aalen: HRB 339-E
Geschäftsführer:
Wilfried Fakner
Gianfranco Baldesarra